

encad consulting GmbH - das PLM- und IT-Systemhaus

Unser Erfolg beruht auf dem Engagement und dem Wissen unserer Mitarbeiter.



Zur Verstärkung unseres Teams in Augsburg suchen wir zum nächstmöglichen Eintrittstermin eine(n)

Vertriebsbeauftragte(n) PLM Solutions

Ihre Aufgabe

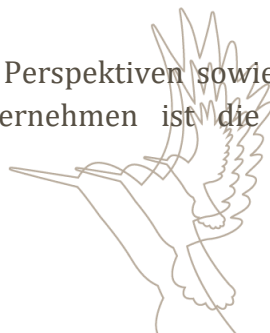
Nach einer intensiven Einarbeitung lernen Sie das PLM-Umfeld der encad consulting kennen und entwickeln sich gemeinsam mit uns zum Spezialisten im technischen Vertrieb. Neben der Betreuung und dem Ausbau unserer Bestandskunden betreiben Sie gezielt Neukundenakquise, zeichnen sich verantwortlich für Umsatz und Deckungsbeitrag und entwickeln zusammen mit unseren Anwendungsberatern Lösungskonzepte für unsere Kunden, die Sie in konkreten Angeboten darstellen und zum Abschluss bringen. Hierfür greifen Sie unter anderem auf die Produkte des PLM-Marktführers Dassault Systèmes (3DEXPERIENCE, CATIA, ENOVIA, SIMULIA, 3DVIA) zurück.

Ihr Profil

Sie verfügen über einen erfolgreichen technischen oder wirtschaftlichen Abschluss an einer Hoch- oder Technikerschule oder können eine vergleichbare Qualifikation nachweisen. Außerdem können Sie mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb komplexer IT-Lösungen in einem technischen Umfeld vorweisen. Sie besitzen die fachliche und kommunikative Kompetenz, Lösungsansätze im CAD und PLM-Anwendungs- und Systembereich zu ermitteln und dem Kunden auf Entscheidungsebene schlüssig und überzeugend darzustellen. Sie bringen großes Interesse am Vertrieb von komplexen Lösungen, Bereitschaft zur Außendiensttätigkeit und hohen persönlichen Einsatzwillen mit.

Unser Angebot

Wir bieten Ihnen langfristige Perspektiven sowie eine professionelle Einarbeitung und Betreuung. In unserem Unternehmen ist die Arbeit gekennzeichnet durch kurze



Informationswege, eine flache Hierarchie und einen unkomplizierten, kooperativen Umgang miteinander.

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Bitte richten Sie diese an Frau Sandra Voland (personal@encad-consulting.de).

